

# CUPRINS

PREFAȚĂ de Patricia G. Horan.....	9
FASCINANTUL TRECUT AL LUI NAPOLEON HILL.....	17
CITEȘTE ASTA ÎNAINTE SĂ CONTINUI!.....	21
<b>PRIMA LECȚIE</b>	
MINTEA SUPERIOARĂ.....	25
<b>LECȚIA A DOUA</b>	
IMPORTANȚA UNUI OBIECTIV BINE DEFINIT.....	89
<b>LECȚIA A TREIA</b>	
ÎNCREDEREA ÎN SINE.....	95
<b>LECȚIA A PATRA</b>	
OBICEIUL DE A ECONOMISI.....	101
<b>LECȚIA A CINCEA</b>	
INIȚIATIVĂ ȘI LEADERSHIP.....	105
<b>LECȚIA A ȘASEA</b>	
IMAGINAȚIA.....	109
<b>LECȚIA A ȘAPTEA</b>	
ENTUZIASMUL.....	117
<b>LECȚIA A OPTA</b>	
AUTOCONTROLUL.....	121

**LECȚIA A NOUA**

SĂ LUCREZI ÎN PLUS

FAȚĂ DE CÂT EȘTI PLĂTIT ..... 125

**LECȚIA A ZECEA**

PERSONALITATEA

OAMENILOR DE SUCCES..... 129

**LECȚIA A UNSPREZECEA**

GÂNDIREA CLARĂ ..... 139

**LECȚIA A DOUĂSPREZECEA**

CONCENTRAREA ..... 143

**LECȚIA A TREISPREZECEA**

COOPERAREA..... 149

**LECȚIA A PAISPREZECEA**

PROFITĂ DE EȘEC..... 157

**LECȚIA A CINCISPREZECEA**

TOLERANȚA ..... 165

**LECȚIA A ȘAISPREZECEA**

UTILIZAREA REGULII DE AUR PENTRU A CÂȘTIGA

COOPERAREA CELORLALȚI ..... 169

**LECȚIA A ȘAPTESPREZECEA**

CULTIVAREA UNEI BUNE SĂNĂTĂȚI ..... 173

Acest volum este rezultatul analizării activității de o viață a peste 100 de bărbați și femei care au obținut un succes remarcabil în domeniile lor și a peste 20 000 de bărbați și femei care au fost catalogați drept ratați.

În munca sa de cercetare și analiză, autorul a primit un ajutor prețios, fie personal, fie prin studierea operei lor de-o viață, de la următorii oameni: Henry Ford, John Burroughs, Luther Burbank, Thomas A. Edison, Harvey S. Firestone, John D. Rockefeller, Charles M. Schwab, Woodrow Wilson, Wm. Wrigley Jr., A. Filene, John Wanamaker, Marshall Field, William Howard Taft, F.W. Woolworth, George Eastman, Charles P. Stienmetz, Theodore Roosevelt și Alexander Graham Bell.

Dintre cei menționați, poate că Henry Ford și Andrew Carnegie ar trebui să fie recunoscuți ca fiind cei care au contribuit cel mai mult la construirea filozofiei din această carte. Domnul Carnegie a fost cel care a sugerat scrierea ei, iar Henry Ford a furnizat indirect, prin munca sa de o viață, dovada solidității acestei concepții.

Napoleon Hill

## FASCINANTUL TRECUR AL LUI NAPOLEON HILL

M-am născut în Sud, într-o zonă muntoasă, înconjurat de sărăcie și analfabetism, care erau bine reprezentate în ambele părți ale familiei mele. Timp de trei generații, strămoșii mei s-au mulțumit să fie săraci și ignoranți. Le-aș fi călcat cu siguranță pe urme, dacă nu aș fi fost binecuvântat cu o mamă vitregă educată, care provenea dintr-o familie cultă. Sărăcia și analfabetismul o iritau și nu se sfia s-o spună.

Mama mea vitregă a considerat că e de datoria ei să cultive ambiția în familia noastră, începând cu tatăl meu, pe care l-a trimis la facultate la vârsta de 40 de ani! Apoi a început să administreze așa-numita fermă și micul magazin de țară pe care îl dețineam, asumându-și, de asemenea, creșterea a cinci copii: cei trei pe care îi avea din fosta căsătorie, eu și fratele meu. Exemplul ei m-a marcat profund și pentru totdeauna.

Ea a fost cea care, acum 30 de ani, a plantat în mintea mea tânără sămânța unei idei care mi-a schimbat viața. O remarcă simplă, dar de neuitat, care m-a făcut să sper că voi putea învinge sărăcia și analfabetismul în ciuda

obstacolelor. Acea sămânță de idee a rămas pentru totdeauna în mintea mea.

Mama mea vitregă a fost cea care m-a învățat ce înseamnă să ai un obiectiv major bine definit în viață. Mai târziu, acest principiu a devenit un factor esențial atât de evident în obținerea succesului, încât i-am acordat locul al doilea în lista celor 17 principii prezentate în această carte, pe care o scriu de un sfert de secol. Acest volum este rezultatul analizei activității de o viață a peste 100 de bărbați și femei care au obținut un succes remarcabil în domeniile lor și a peste 20 000 de bărbați și femei care au fost catalogați drept niște ratați.

Această lucrare nu ar fi putut fi finalizată mai devreme din mai multe motive. În primul rând, este vorba de scopul sarcinii pe care mi-am desemnat-o: să învăț, în decursul unei perioade lungi, ce anume au descoperit alții despre eșec și succes. În al doilea rând, și la fel de important, a trebuit să dovedesc că filozofia legii succesului funcționează *în cazul meu* înainte de a le-o oferi cititorilor. Când am început să organizez materialul în vederea elaborării legii succesului, scopul meu era doar acela de a mă informa cu privire la modul în care alți oameni au dobândit bogăția, astfel încât să le pot urma exemplul. Dar, odată cu trecerea anilor, m-am trezit mai dornic de cunoaștere decât de avere, iar setea mea de cunoaștere a devenit atât de mare, încât practic am pierdut din vedere motivul inițial, și anume câștigul financiar.

Pe lângă influența mamei mele vitrege, am fost suficient de norocos să întâlnesc și să acumulez astfel de

cunoștințe de la legendarii Alexander Graham Bell și Andrew Carnegie, care nu numai că m-au determinat să îmi continui cercetările, dar mi-au furnizat o mare parte dintre datele științifice importante care se regăsesc în filozofia legii succesului. Mai târziu, am cunoscut mulți alți indivizi cu realizări deosebite care nu numai că m-au încurajat să continui să construiesc o filozofie a succesului, dar mi-au oferit toate avantajele propriilor lor experiențe bogate. Am menționat un motiv foarte important, și anume faptul că diferența dintre succes și eșec este adesea (dacă nu chiar întotdeauna) determinată de influențe care pot fi de obicei atribuite unei singure persoane. În cazul meu, această persoană a fost mama mea vitregă.

Fără influența mamei mele, care a plantat în mintea mea sămânța ambiției, nu aș fi scris niciodată o filozofie a succesului care acum aduce servicii multor milioane de oameni din toate țările civilizate de pe pământ. În timp ce legea succesului era încă în stadiul de experiment și ca parte a planului meu de a o testa înainte de a o publica, am transmis-o personal, prin intermediul unor conferințe, unui număr de peste 100 000 de persoane. Mulți dintre cei despre care știu că au primit primul impuls de ambiție în urma acestor prelegeri au devenit între timp bogați, deși unii dintre ei poate că au pierdut din vedere cauza prosperității lor.

Legea succesului a fost tradusă în nenumărate limbi și predată în întreaga lume. Milioane de oameni au fost înflăcărați de ambiția de a o termina cu sărăcia și de a avea o viață mai bună. În plus, aceasta este în mod cert o epocă a descoperirilor științifice, care a găsit un fundament pentru

cele 17 principii ale legii succesului, conferindu-le astfel un statut de care nu se bucurau cu ani în urmă. Astăzi există o cerere foarte clară pentru un program solid care să îi înarmeze pe oameni cu speranță și ambiție de realizare personală.

Privind în urmă, îmi dau seama că m-am confruntat cu mari greutăți, cu sărăcie și eșecuri. Dar acestea au fost mai mult decât compensate de bucuria și prosperitatea pe care i-am ajutat pe alții să le obțină.

Nu cu mult timp în urmă, am primit o scrisoare de la un fost președinte al Statelor Unite, care mă felicita pentru că m-am ținut de treabă timp de un sfert de secol și îmi sugera că trebuie să fiu mândru că am ajuns în vârful muntelui succesului la timp pentru a mă bucura de roadele muncii mele. Scrisoarea sa mi-a adus aminte de gândul că nu ajungi niciodată cu adevărat la capăt când cauți cunoașterea, deoarece, de îndată ce ajungi în vârf, descoperi că sunt munți mai înalți în depărtare.

Nu, nu am ajuns, dar am avut parte de fericire și prosperitate financiară, și asta doar prin faptul că am lucrat în slujba unora care se străduiau sincer să se găsească pe ei înșiși. E demn de menționat faptul că nu am prosperat până când nu am devenit mai preocupat de răspândirea filozofiei legii succesului, astfel încât să îi ajute și pe alții, decât să adun bani.

## CITEȘTE ASTA ÎNAINTE SĂ CONTINUI!

Înarmează-te cu un pix și un carnețel înainte să începi această carte. Și evită s-o citești înainte de culcare. Fii pregătit. Așa cum au mărturisit-o milioane de oameni înaintea ta, această carte va face să îți treacă prin minte idei importante. Citind-o, inventatori au fost uimiți de ideile lor creatoare, discursuri au prins viață, decizii de afaceri au luat o turnură îndrăzneță, noi afaceri ingenioase au părut brusc posibile. Filozofia legii succesului este un magnet mental pentru idei geniale.

Adevărata valoare a acestei cărți nu se află în paginile ei, ci în reacția ta la ceea ce citești. Principalul scop al filozofiei legii succesului este acela de a-ți stimula facultatea imaginativă, astfel încât să creeze cu ușurință noi idei practice pentru orice situație de urgență. Oricui îi vin idei mărețe va acumula o mare putere, iar tu, cititorule, nu faci excepție.

În timp ce citești, subliniază toate afirmațiile care îți oferă idei noi. Metoda va servi la fixarea permanentă a acestor idei în mintea ta. Pentru că nu poți asimila întreaga filozofie la o singură lectură, citește cartea de mai multe ori și, de fiecare dată, marchează pasajele care îți inspiră idei

noi. Urmând această procedură, vei descoperi unul dintre marile mistere ale minții omenești: o sursă de cunoaștere la care au acces doar cei care o caută singuri. Tocmai ai primit un indiciu cu privire la natura secretului legii succesului. Succesul de durată al multora dintre cei care au citit această carte indică faptul că metodele descrise aici conduc la posesia acestui secret, nu altele.

## **CELE 17 PRINCIPII ALE LEGII SUCCESULUI**

Când poți obține tot ceea ce vrei fără să încalci drepturile altora, ai putere... Singura putere autentică.

Acest curs de bază prezintă principiile simple prin care o astfel de putere a fost obținută de cei care au ajuns să aibă succes – chiar uimitor de mult. Aceste principii sunt de neprețuit în afaceri, productive și eficiente în rezolvarea problemelor economice ale fiecăruia, indiferent de vocație sau domeniu.

Factorii prin care puterea poate fi dobândită și folosită în armonie cu definiția de mai sus sunt în număr de 17.

1. Minte superioară
2. Importanța unui obiectiv bine definit
3. Încrederea în sine
4. Obiceiul de a economisi
5. Inițiativa și leadershipul
6. Imaginația
7. Entuziasmul
8. Autocontrolul

9. Să lucrezi în plus față de cât ești plătit
10. O personalitate plăcută
11. Gândirea clară
12. Concentrarea
13. Cooperarea
14. Să profiți de eșecuri
15. Toleranța
16. Utilizarea regulii de aur pentru a câștiga cooperarea celorlalți
17. Cultivarea unei bune sănătăți

Să începem cu o analiză completă a fiecăruia dintre aceste 17 principii de succes dovedite.

## PRIMA LECȚIE

# MINTEA SUPERIOARĂ

Mintea superioară poate fi definită ca „o minte formată din două sau mai multe minți individuale care conlucrează în perfectă armonie, în vederea unui obiectiv bine definit“.

Gândește-te la definiția succesului ca rezultat al aplicării puterii și vei înțelege mai repede semnificația termenului de „minte superioară“. Va fi imediat evident că un grup de două sau mai multe minți care lucrează în armonie și perfect coordonate va crea putere din abundență.

Succesul se obține prin aplicarea puterii. Cu toate acestea, punctul de plecare poate fi descris ca fiind o dorință arzătoare de a atinge un obiectiv specific și bine definit. La fel cum stejarul se află la început în ghindă, succesul începe sub forma unei dorințe intense. Din dorințele puternice cresc forțele motivante care îi determină pe cei ambițioși să nutrească speranțe, să conceapă planuri, să capete curaj și să-și stimuleze mintea la un nivel înalt în urmărirea unui plan sau a unui obiectiv bine definit.

## **DORINȚĂ, NU SIMPLĂ VISARE**

Dorința este, așadar, punctul de plecare al tuturor realizărilor umane. În centrul dorinței se află anumiți stimuli care o transformă într-o flacără fierbinte care îndeamnă la acțiune. Acești stimuli sunt cunoscuți și vor fi enumerați mai târziu ca parte a filozofiei legii succesului descrise în această carte. S-a spus, pe bună dreptate, că poți avea orice lucru îți dorești, în limite rezonabile, cu condiția să ți-l dorești suficient de mult! Oricine este capabil să-și stimuleze mintea până la o stare de dorință intensă este, de asemenea, capabil de realizări peste medie în urmărirea acelei dorințe. Trebuie reținut faptul că a dori un lucru nu este același lucru cu a-l visa. Un vis este doar o formă pasivă a dorinței. Doar o dorință intensă va impulsiona forțele de acțiune, care te vor determina să concepi planuri și să le pui în aplicare. Majoritatea oamenilor nu depășesc niciodată stadiul visării.

## **FORȚELE MOTIVANTE**

Una sau mai multe dintre următoarele opt forțe motivante de bază – stimulii menționați mai sus – reprezintă punctul de plecare al tuturor realizărilor umane demne de luat în seamă:

1. Nevoia de autoconservare
2. Dorința de contact sexual
3. Dorința de câștig financiar
4. Dorința de viață după moarte

5. Dorința de faimă; de a avea putere
6. Nevoia de a iubi (separată și distinctă de dorința de sex)
7. Dorința de răzbunare (o caracteristică a minților nedezvoltate)
8. Egoismul

Oamenii se folosesc de o mare putere doar atunci când sunt îndemnați de una sau mai multe dintre aceste forțe motivante de bază. Forțele imaginative ale minții umane devin active numai atunci când sunt stimulate de un motiv bine definit! Maeștrii din domeniul vânzării știu bine acest lucru. Fără această descoperire, nimeni nu ar putea deveni un maestru în vânzări.

Ce înseamnă să știi să vinzi? Înseamnă să știi să îi dai potențialului cumpărător un motiv puternic să facă o achiziție, iar acest motiv poate fi o idee, o sugestie sau un plan. Vânzătorul priceput nu-i cere niciodată unui cumpărător să cumpere fără să prezinte un motiv bine definit pentru care ar trebui să facă acea achiziție.

Cunoașterea mărfii sau a serviciului oferit nu este, în sine, suficientă pentru a asigura succesul vânzării. Oferta trebuie să fie însoțită de o descriere amănunțită a motivului menit să-l determine pe cumpărător să cumpere.

Cel mai eficient plan de vânzări este cel care apelează la potențialul cumpărător prin intermediul unui număr cât mai mare dintre cele opt forțe motivante de bază enumerate mai sus. Cel mai bun plan este cel care cristalizează aceste motive într-o dorință arzătoare de a obține obiectul oferit spre vânzare.

Cele opt motive fundamentale servesc nu numai ca bază de apel la alte minți, la o cooperare din partea altor oameni, ci și ca punct de plecare pentru acțiunea în propria minte. Oamenii cu abilități obișnuite devin supraoameni atunci când sunt treziți de un stimulent exterior sau interior care provoacă unul sau mai multe dintre cele opt motive de bază pentru acțiune.

Pune pe cineva față în față cu posibilitatea morții, într-o situație de urgență, și va dezvolta o forță fizică și va concepe o strategie imaginativă care ar fi imposibile în circumstanțe obișnuite. Având în vedere dorința naturală de contact sexual, oamenii vor plănuși și vor pune în aplicare o mulțime de lucruri uimitoare pentru a și-o satisface. Dorința de câștig financiar îi va ridica și pe cei cu abilități mediocre în poziții de mare putere. Această dorință îi determină, de asemenea, să planifice, să-și imagineze și să acționeze în moduri extraordinare. Dorința de faimă și de putere personală asupra celorlalți este în mod clar principala forță motivantă în viața liderilor din toate domeniile. Dorința animalică de răzbunare îi determină adesea pe oameni să elaboreze cele mai complicate și mai ingenioase planuri. Iubirea pentru sexul opus (și uneori pentru același sex) servește drept stimulent al minții, conducând la realizări incredibile. Dorința de viață după moarte este o forță motivantă atât de puternică, încât nu numai că îi împinge pe oameni la extreme constructive sau distructive, dar dezvoltă și o mare capacitate de a conduce eficient, ilustrată de activitatea tuturor fondatorilor de religii. Dacă vrei să obții succesul, sădește în mintea ta un motiv puternic! Milioane

de oameni se zbat în viață și nu au un motiv mai puternic decât acela de a obține cele necesare traiului, cum ar fi hrană, adăpost și îmbrăcăminte. Din când în când, cineva va ieși din rândurile acestei mari armate și va cere mai mult. Va fi motivat de dorința puternică de avere și va ajunge să transforme ideile în bani.

Puterea și succesul sunt cuvinte diferite pentru același lucru. Succesul nu se obține doar prin onestitate, așa cum ar vrea unii să ne facă să credem. Există o mulțime de persoane fără adăpost care au fost, poate, cinstite. Dar ele nu au reușit să acumuleze bani, pentru că nu au avut cunoștințele necesare pentru a dobândi și a folosi puterea.

Principiul minții superioare descris în această lecție este mijlocul prin care se aplică toată puterea personală. Din acest motiv, fiecare stimulent mental cunoscut și fiecare motiv de bază care inspiră la acțiune în toate eforturile umane au fost menționate în acest capitol.

## **CELE DOUĂ FEȚE ALE PUTERII**

În această lecție vom examina două forme de putere. Una se dobândește prin procesul gândirii. Ea se exprimă prin planuri de acțiune bine definite și este rezultatul unei cunoașteri organizate. Capacitatea de a gândi, de a planifica și de a acționa într-un mod organizat este punctul de plecare al întregii puteri mintale.

Cealaltă formă de putere este cea fizică. Ea se exprimă prin intermediul legilor naturale, sub formă de electricitate, gravitație, presiune a aburului etc. În această lecție

vom analiza atât puterea mintală, cât și pe cea fizică și vom explica relația dintre cele două.

Cunoașterea, în sine, nu înseamnă putere. O mare putere personală se dobândește doar prin cooperarea armonioasă a unui număr de oameni care își concentrează eforturile asupra unui plan bine definit.

## **NATURA PUTERII FIZICE**

Starea de progres cunoscută sub numele de „civilizație“ este măsura cunoștințelor pe care le-a acumulat rasa. Printre cunoștințele utile organizate și disponibile, există și cele peste 80 de elemente de bază din care sunt alcătuite formele materiale. Prin studiu, analiză și măsurători precise, știința a descoperit măreția părții materiale a universului, reprezentată de planete și stele, despre unele dintre ele știindu-se că sunt mult, mult mai mari decât micul Pământ pe care trăim.

Pe de altă parte, micimea formelor fizice care alcătuiesc universul a fost descoperită prin reducerea celor aproximativ 100 de elemente fizice la molecule, atomi, electroni și așa mai departe. Un electron nu poate fi văzut.

## **MOLECULE, ATOMI, ELECTRONI ȘI A.M.D.**

Pentru a înțelege procesul prin care sunt adunate, organizate și clasificate cunoștințele, este esențial ca elevul să înceapă cu cele mai mici și mai simple particule ale materiei fizice, din care natura a construit universul fizic. O moleculă este

formată din atomi, despre care se spune că sunt particule invizibile de materie care se învârt continuu cu viteza fulgerului, conform legilor care stau la baza rotației Pământului în jurul propriei axe: gravitația și electromagnetismul. Mici particule de materie cunoscute sub numele de atomi, care se rotesc într-un circuit continuu, în moleculă, se spune că sunt formate din electroni, protoni și neutroni. Într-un singur grăunte de nisip sau într-o picătură de apă este duplicat principiul pe baza căruia funcționează întregul univers. Ce minunat! Data viitoare când iei masa, adu-ți aminte că fiecare bucățică pe care o bagi în gură, tacâmurile pe care le folosești și masa la care stai nu sunt, în ultimă instanță, decât o mulțime de particule invizibile.

În lumea materiei fizice, fie că ne uităm la cea mai mare stea care plutește pe cer sau la cel mai mic grăunte de nisip de pe Pământ, obiectul observat nu este decât o mulțime organizată de molecule, atomi, electroni și particule mai mici care se rotesc cu o viteză de neconceput. Fiecare particulă de materie fizică se află într-o stare continuă de mișcare foarte agitată. Nimic nu este vreodată nemișcat, deși multe lucruri îi apar ochiului ca fiind nemișcate. Nu există materie fizică „solidă“. Cea mai dură bucată de oțel nu este decât o masă organizată de molecule în mișcare de rotație. Mai mult, electronii dintr-o bucată de oțel sunt de aceeași natură, dar se mișcă cu viteze diferite, ca și electronii din aur, argint, alamă sau staniol.

Cele 100 de forme ale materiei fizice par a fi diferite unele de altele, și sunt diferite, deoarece sunt alcătuite din combinații diferite de atomi. Electronii din acei atomi sunt

întotdeauna aceeași și poartă semn negativ, dar combinația lor cu protoni încărcăți pozitiv și neutroni încărcăți neutru formează diferite forme de materie.

Chimia împarte materia în atomi care sunt, în sine, neschimbabili. Cele 80 și ceva de elemente fizice ale universului diferă unele de altele doar prin numărul de electroni care compun atomii lor, precum și prin numărul și dispunerea acestor atomi în moleculele fiecărui element. De exemplu, un atom de mercur conține 80 de sarcini pozitive (protoni) în nucleul său și 80 de sarcini negative (electroni). Dacă un chimist ar trebui să elimine două dintre sarcinile sale pozitive, acesta ar deveni instantaneu metalul cunoscut sub numele de platină. Dacă acest chimist ar putea apoi să facă un pas mai departe și să-i ia un electron „planetar“, atomul de mercur ar pierde atunci doi protoni și un electron. Prin urmare, ar păstra 79 de sarcini pozitive pe nucleu și 79 de electroni negativi periferici, devenind astfel aur! Formula prin care s-ar putea produce această schimbare electronică a fost obiectul unei căutări asidue în rândul alchimiștilor din trecut, dar și al chimiștilor din zilele noastre. Orice chimist știe că nenumărate substanțe sintetice pot fi compuse din doar patru tipuri de atomi: hidrogen, oxigen, azot și carbon.

Electronul este particula universală cu care natura construiește toate formele materiale, de la grăunțele de nisip până la cea mai mare stea care plutește în spațiu. Electronul este „cărămida“ naturii, cu care ea construiește un stejar sau un pin, o piatră de gresie sau granit, un șoarece sau un elefant. Unii dintre cei mai pricepuți gânditori au argumentat

că Pământul pe care trăim, cu fiecare particulă materială a lui, a început cu doi atomi care s-au atașat unul de celălalt și, prin sute de milioane de ani de zbor prin spațiu, au continuat să se contracte și să acumuleze alți atomi până când, pas cu pas, s-a format planeta. Acest lucru, subliniază ei, ar explica straturile variate și diferite ale substanțelor de pe Pământ, cum ar fi cele de cărbune, depozitele de minereu de fier, de aur și de argint, de cupru etc.

Tot ei susțin că, în timp ce se rotea prin spațiu, Pământul ar fi intrat în contact cu grupuri de nebuloase. În compoziția lui se pot observa multe elemente care susțin această teorie, chiar dacă nu există dovezi certe ale temeiniciei sale.

Ne-am referit la aceste fapte privitoare la cele mai mici particule analizabile ale materiei pentru că reprezintă un punct de plecare pentru aplicarea legilor puterii.

Să repetăm. Întreaga materie se află într-o stare constantă de vibrație sau mișcare. Molecula este alcătuită din particule care se mișcă rapid numite atomi și care, la rândul lor, sunt alcătuite din particule în mișcare rapidă numite electroni.

## **PRINCIPIUL VIBRAȚIEI MATERIEI**

În fiecare particulă de materie există o forță invizibilă care face ca atomii să se miște unii în jurul altora cu o viteză de neconceput. Să-i zicem vibrație. Unii cercetători consideră că viteza cu care se mișcă această forță (numește-o cum dorești) determină natura obiectelor fizice din univers.

O anumită frecvență a vibrației determină ceea ce se numește sunet. Urechea umană poate detecta doar sunetul produs de frecvențe între 32 000 și 38 000 de vibrații pe secundă. Pe măsură ce frecvența vibrațiilor pe secundă crește peste ceea ce numim sunet, acestea încep să se manifeste sub formă de căldură. Căldura începe cu aproximativ 1,5 milioane de vibrații pe secundă.

Tot mai sus pe scară, vibrațiile încep să se înregistreze sub formă de lumină. Trei milioane de vibrații pe secundă creează lumina violet. Peste acest număr, vibrațiile emit raze ultraviolete (invizibile cu ochiul liber) și alte radiații invizibile.

Și tot mai sus pe o scară mai înaltă, dar nimeni nu pare să știe cât de sus, vibrațiile creează forțele cu care gândesc oamenii. Autorul acestei cărți e convins că porțiunea de vibrație din care se dezvoltă toate formele cunoscute de energie este de natură universală. Că porțiunea „fluidă“ a sunetului este aceeași cu porțiunea „fluidă“ a luminii, diferența de efect dintre sunet și lumină fiind doar o diferență în ceea ce privește frecvența vibrației; de asemenea, partea „fluidă“ a gândirii este exact aceeași cu cea a sunetului, căldurii și luminii, cu excepția numărului de vibrații pe secundă.

La fel cum există o singură formă de materie fizică, din care sunt compuse Pământul și toate celelalte planete și stele – electronul –, la fel există o singură formă de energie „fluidă“ care face ca toată materia să rămână într-o stare constantă de mișcare rapidă.

## AERUL ȘI ATMOSFERA

Aerul este o substanță care îndeplinește, în principal, rolul de a hrăni toate viețuitoarele animale și vegetale cu oxigen și azot, fără de care niciuna dintre ele nu ar putea exista. Azotul este una dintre principalele necesități ale vieții plantelor, iar oxigenul, unul dintre pilonii vieții animalelor. În apropierea vârfului munților foarte înalți, aerul devine foarte ușor, deoarece conține foarte puțin azot, motiv pentru care copacii sunt mai mici pe măsură ce urcăm, iar la altitudini foarte mari, viața vegetală nu poate exista. Pe de altă parte, aerul de acolo este alcătuit în mare parte din oxigen, acesta fiind principalul motiv pentru care bolnavii de tuberculoză erau trimiși la mare altitudine. Ce legătură au toate aceste date științifice cu tine și cu obiectivele tale? Vei vedea în curând că reprezintă chiar fundamentul filozofiei succesului care va face posibilă atingerea acestor obiective.

Nu fi descurajat dacă toate aceste date de laborator nu sunt tocmai palpitate. Dacă îți dorești cu seriozitate să afli care sunt puterile de care dispui și cum să le organizezi și să le aplici, trebuie să combini hotărârea, perseverența și o dorință bine definită de a aduna și organiza astfel de cunoștințe.

## MINTEA TA ESTE UN APARAT DE EMISIE-RECEPȚIE

Alexander Graham Bell a fost, bineînțeles, una dintre autoritățile mondiale în materie de vibrații, care stau la baza oricărei puteri mintale și a oricărei gândiri. Următoarele

gânduri sunt la fel de adevărate astăzi ca și în ziua în care le-a scris inventatorul telefonului: „Să presupunem că ai puterea de a face o tijă de fier să vibreze cu orice frecvență dorită într-o cameră întunecată. La început, atunci când vibrează încet, mișcarea sa va fi indicată de un singur simț, cel al atingerii. De îndată ce vibrațiile vor crește, un sunet grav va emana din ea și va face apel la două simțuri. La aproximativ 32 000 de vibrații pe secundă, sunetul va fi puternic și strident. Dar la 40 000 de vibrații, nu se va auzi nimic și mișcările tijei nu vor fi percepute prin atingere. Mișcările sale nu vor fi percepute de niciun simț uman obișnuit. Din acest punct și până la aproximativ 1 500 000 de vibrații pe secundă, nu avem niciun simț care să poată înțelege vreun efect al vibrațiilor intermediare. După atingerea acestui stadiu, mișcarea este indicată mai întâi de simțul temperaturii și apoi, când tija devine fierbinte, de simțul văzului. La 3 000 000 de vibrații, aceasta emite lumină violet. În plus, emite raze ultraviolete și alte radiații invizibile, dintre care unele pot fi înregistrate de anumite instrumente și chiar utilizate. Acum mi-am dat seama că trebuie să fie multe de învățat despre efectul acestor vibrații în marele gol în care nu putem auzi, vedea sau simți mișcarea. Puterea de a trimite mesaje fără fir prin vibrațiile eterului se află în acest gol, dar golul este atât de mare, încât se pare că trebuie să mai fie ceva. Ar trebui să inventăm mașini care să creeze practic simțuri noi, așa cum fac instrumentele fără fir. Se poate spune, când te gândești la acest mare gol, că nu există multe forme de vibrații care să dea rezultate la fel de minunate sau chiar mai minunate decât undele fără fir? Mi

se pare că în acest gol se află vibrațiile care am presupus că sunt emise de creierul și de celulele noastre nervoase atunci când gândim. În acest caz, din nou, ele pot fi mai sus pe scara superioară, dincolo de vibrațiile care produc razele ultraviolete.“ (Nota autorului: Ultima frază sugerează teoria susținută de noi.)

## CÂND MINTEA ÎI VORBEȘTE DIRECT MINȚII

Avem nevoie de un fir pentru a transmite aceste vibrații? Nu vor trece ele prin eter fără fir, la fel ca undele fără fir? Cum vor fi ele percepute de către destinatar? Va auzi el o serie de semnale sau va constata că în creierul său au intrat gândurile unui alt om? Ne putem permite unele speculații bazate pe ceea ce știm despre undele fără fir, care, așa cum am spus, sunt tot ceea ce putem recunoaște dintr-o serie vastă de vibrații care, teoretic, trebuie să existe. Dacă undele gândirii sunt similare undelor fără fir, ele trebuie să treacă din creier și să circule la nesfârșit în jurul lumii și al universului. Corpul, craniul și alte obstacole solide nu ar reprezenta o piedică în calea lor, deoarece ele trec prin eterul care înconjoară moleculele fiecărei substanțe, oricât de solide și dense ar fi.

Te întrebi probabil dacă nu ar apărea interferențe și confuzie constantă în cazul în care gândurile altor oameni ar curge prin creierul nostru și s-ar instala în el gânduri care nu provin de la noi înșine. Dar de unde știi că gândurile altora nu interferează chiar acum cu ale tale? Am observat multe fenomene de tulburare a minții pe care nu am putut

să le explic niciodată. De exemplu, există inspirația sau descurajarea pe care o simte un vorbitor când se adresează unui public. Am experimentat acest lucru de multe ori în viață și nu am reușit niciodată să definesc cu exactitate cauzele lui fizice.

Multe descoperiri științifice recente, după părerea mea, indică faptul că într-o zi, într-un viitor nu foarte îndepărtat probabil, oamenii își vor citi gândurile unii altora, când gândurile vor fi transmise direct de la creier la creier, fără intervenția vorbirii, a scrisului sau a oricărei alte metode de comunicare cunoscute în prezent. Să pui în practică idei este o afacere profitabilă, dar e o mică diferență în cazul în care ideile au fost create de altcineva, nu de tine.

E destul de realist să ne așteptăm ca la un moment dat oamenii să vadă fără ochi, să audă fără urechi și să vorbească fără ajutorul limbii.

Pe scurt, ipoteza că o minte poate comunica direct cu o altă minte se bazează pe teoria că gândul sau forța vitală este o formă de perturbație electrică ce poate fi preluată prin inducție și transmisă la distanță fie printr-un fir, fie pur și simplu prin eterul atotcuprinzător, ca în cazul undelor.

Există multe analogii care sugerează că gândirea este de natura unei perturbații electrice. Un nerv care este din aceeași substanță ca și creierul este un excelent conductor al curentului electric. Când am trecut pentru prima dată un curent electric prin nervii unui om mort, am fost șocați și uimiți să-l vedem cum se ridică și se mișcă. Nervii electricizați au produs contracția mușchilor într-un fel foarte asemănător cu cel din timpul vieții.